

DRESDEN ODER REMOTE

VOLLZEIT

MARKETING SALES MANAGER (m/w/d)

JETZT DIREKT BEWERBEN

KEINE ZEIT FÜR LANGES LESEN? HIER SIND DIE HARDFACTS!

SIE SOLLTEN BEI UNS BEGINNEN, WENN SIE...

- > nicht darauf warten, dass Ihnen gesagt wird, was Sie zu tun haben, sondern selbst mit anpacken.
- > Marketing im Blut haben und B2B-Kunden von einem wertvollen Partner sowie tollen und außergewöhnlichen Produkten überzeugen wollen.
- > ein Kommunikationstalent sind und sich für Ihre Aufgaben und damit unsere Kunden begeistern können.

SIE ENTSCHEIDEN SICH FÜR DIE TSS GROUP, WEIL...

- > wir eine in der deutschen Touristikbranche fest etablierte Unternehmensgruppe sind.
- > wir für unsere Kunden da sind und nach der besten Lösung für diese suchen.
- > wir nicht in starren Strukturen denken, sondern kreativ bereichsübergreifend tätig sind.
- > wir Ihre Unterstützung und Sie als Mensch brauchen!

Jetzt bewerben: personal@tss-group.eu

ALLE WEITEREN INFORMATIONEN FINDEN SIE HIER:

- 01 DIE TSS GROUP: WER WIR SIND UND WAS WIR MACHEN...
- 02 DAS KÖNNTEN SIE BEI UNS SEIN...
- 03 DAS WÜNSCHEN WIR UNS VON IHNEN...
- 04 DAS BIETEN WIR IHNEN NEBEN EINEM GUTEN GEHALT...
- 05 SIE HABEN DAS GEFÜHL, SIE PASSEN ZU UNS?
- 06 SIE HABEN NOCH FRAGEN?

01 WER WIR SIND UND WAS WIR MACHEN

MEHR LESEN

- > [Über die TSS GROUP](#)
- > [Die TSS GROUP und die Reisebüros](#)
- > [Das könnten schon bald Ihre zukünftigen Kolleg:innen sein](#)

Kaum eine Branche lebt so von Emotionen und engagierten Menschen wie der Tourismus. Das ist zweifellos auch unser Antrieb, denn in erster Linie sind wir leidenschaftliche Touristiker... und „Verkupppler“. Als inhabergeführtes Unternehmen arbeiten wir täglich seit nunmehr 30 Jahren als enger und vertrauensvoller Partner für und mit Reisebüros, Reiseveranstalter, Destinationen sowie Leistungsträgern und bringen diese näher zusammen. Das daraus entstandene Netzwerk sichert unseren Reisebüros maximale Vorteile bei voller Unabhängigkeit und den Partnern wertvollen, weil direkten, Zugriff auf potentielle Kunden.

Dabei sind wir keineswegs „old school“, denn persönliche Kontakte und Betreuung in Kombination mit intelligenten und modernen Instrumenten, einzigartigen Omnichannel-Ansätzen, Social Media-Skills und KI-Unterstützung sind unschlagbare Partner, die garantiert so schnell nicht aus der Mode kommen.

Wir setzen dabei rein strukturell auf Kernkompetenzen, denn jeder soll sich damit beschäftigen, was er oder sie am besten kann.

02 DAS KÖNNTEN SIE BEI UNS SEIN:

WIE SIE BEI UNS ARBEITEN

Sie fühlen sich in einer offenen und kommunikativen Atmosphäre wohl? Sie suchen den Austausch mit Ihren Kolleg:innen und ringen um die beste Lösung, Sie können aber auch konzentriert eigene Projekte, auch bereichsübergreifend, voranbringen? Sie mögen flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Die Marketingabteilung ist die Ideen-schmiede und der „kreative Kopf“ der Unternehmensgruppe. In der ersten Zeit bei uns werden Sie natürlich intensiv und umfassend durch die Teamleitung und Kolleg:innen aus diesem Bereich eingearbeitet, wir nehmen uns Zeit für Sie! Denn was wir für unsere Kunden anstreben, möchten wir auch für unsere Kolleg:innen: Sie sollen sich bei uns wohlfühlen und uns natürlich möglichst lange erhalten bleiben.

WAS SIE BEI UNS MACHEN

Hier ein Auszug des Aufgabenspektrums, was auf Sie wartet:

- Aufbau und Pflege langfristiger Kunden- und Partnerbeziehungen
- Gewinnung neuer Partner und Generierung von Geschäftspotenzialen
- Präsentation unserer Produkte und Lösungen (persönlich und remote)
- Qualifizierung von Leads aus Marketingmaßnahmen
- Entwicklung individueller Angebote
- eigenständige Verhandlungsführung
- Mitwirkung bei vertriebsnahen Marketingaktivitäten / Planung von Kampagnen, Veranstaltungen oder Vertriebsaktionen
- Pflege von Vertriebsaktivitäten und Abschlüssen im CRM

Eines lässt sich auf jeden Fall schon vorab sagen: jeder Tag ist anders und jeder Tag ist spannend!

03 DAS WÜNSCHEN WIR UNS VON IHNEN:

WAS SOLLTEN SIE MITBRINGEN?

- Jede Menge Lust auf Netzwerken, Teamspirit und Erfolg
- Nachweisbare Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Erfahrung in Lead-Generierung und Entwicklung von Vertriebsmaßnahmen
- Verständnis für Marketingstrategien und Zielgruppenansprache
- Erfahrung in der Steuerung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Strukturierte, ergebnisorientierte Arbeitsweise und Überzeugungskraft
- Eigenverantwortung und die Bereitschaft zu Reisetätigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse, verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kaufmännische Ausbildung bzw. adäquates Studium
- Kenntnisse des touristischen Marktes wären zweifellos wünschenswert, sind aber nicht zwingend erforderlich



WAS HABEN SIE DAVON?

Natürlich soll gute Arbeit auch gut bezahlt werden. Zu einem attraktiven Grundgehalt bieten wir Ihnen eine leistungsbezogene Zusatzvergütung. Neben kleinen Annehmlichkeiten wie wöchentlich frischem Obst, kostenlosen Getränken, unserer kleinen Frühstückstheke mit Müsli, Säften und Tee und vielem anderen, erleben Sie bei der TSS GROUP ein kollegiales Team. Wir wissen, dass wir nur so erfolgreich sein können! Ebenso wissen wir, dass die Arbeit nicht das ganze Leben ist. Deshalb gibt es die Möglichkeit zu mindestens einmal in der Woche Homeoffice oder ein Zeitguthabenkonto sowie flexible Arbeitszeiten. In der Remote-Version entfallen zwar die kleinen Annehmlichkeiten im Büro, dafür gibt es Homeoffice satt.

04 DAS BIETEN WIR IHNEN NEBEN EINEM GUTEN GEHALT:



ARBEITSZEIT

38,5 Stunden-Woche



FAHRTKOSTEN

Übernahme von ÖPNV-Tickets für den Arbeitsweg



ZEITGUTHABEN

Überstundenregelung mit Freizeitausgleich



URLAUBSZUSCHUSS

Weitergabe der Provision bei privaten Urlaubsreisen



GLEITZEIT

Flexibler Arbeitszeitrahmen



TEAMFRÜHSTÜCK

Regelmäßiges Teamfrühstück in der Arbeitszeit



HOMEOFFICE

Möglichkeit zum Homeoffice an einem Tag pro Woche



FRÜHSTÜCKSBAR

Kostenfreie Kaffee, Tee, Milch, Gebäck, Säfte, Müsli



BETRIEBSRUHE

Weihnachten und Silvester als zusätzliche freie Tage



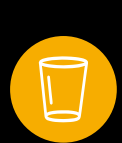
OBSTKORB

Kostenfreier wöchentlicher Mitarbeiter-Obstkorb



KINDERBETREUUNG

100prozentige Übernahme der Kinderbetreuungskosten



WASSERSPENDER

Kostenfreies Wasser inkl. persönlicher Flasche

05 SIE HABEN DAS GEFÜHL, SIE PASSEN ZU UNS?

DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE BEWERBUNG!

Gerne würden wir erfahren, was Sie an der Stelle spannend finden und was Sie bisher bereits gemacht haben. Ein Foto benötigen wir nicht unbedingt, wobei wir es natürlich schöner fänden, zu wissen, mit wem wir es zu tun haben. Eine E-Mail-Adresse ist dann allerdings schon zwingend, denn schließlich wollen wir ja mit Ihnen in Kontakt treten. Nach dem Eingang der Bewerbung melden wir uns schnellstmöglich bei Ihnen. Finden Sie dem ersten Eindruck gut, kommt es zu einem zeitnahen Gespräch und wenn es danach immer noch passt, in der Regel zu einem zweiten, bei dem Sie dann voraussichtlich einen unserer Geschäftsführer kennenlernen.

JETZT DIREKT BEWERBEN

06 SIE HABEN NOCH FRAGEN?



Gibt es noch Fragen oder Unklarheiten, etwa zum Bewerbungsablauf? Dann helfe ich Ihnen sehr gerne weiter.

Mein Name ist [André Seibt](#) und ich bin Geschäftsführer der TSS GROUP. Sie erreichen mich entweder per [Telefon: 0351 / 87 900-0](tel:0351879000) oder per [E-Mail: personal@tss-group.eu](mailto:personal@tss-group.eu)

Ich freue mich von Ihnen zu hören!